

Salgschef | IBF Fabriksbeton

Kan du løfte det kommercielle niveau og sælge "levende" beton til tiden?

IBF Fabriksbeton søger en salgschef, der har et stort og positivt drive, og samtidig kan balancere sulten efter resultater ved at skabe følgeskab i salgsorganisationen.

Som led i et generationsskifte, søger vi nu en salgschef til IBF Fabriksbeton.

Vi tilbyder dig

Med reference til direktøren for Fabriksbeton får du en central rolle med afgørende betydning for fabriksbetons fremtidige udvikling. Vores løsninger er med til at realisere nogle af Danmarks største byggerier og sætter synlige aftryk i landskabet over hele landet.

Som salgschef får du ansvaret for at sætte retningen for salgsstrategien og sikre, at vi når vores målsætninger om vækst via et værdibaseret salg samtidig med, at du skaber engagement og trivsel i din salgsorganisation.

Vi har en flad organisationsstruktur med korte beslutningsveje, der giver dig mulighed for stor indflydelse på dit eget job og din organisation. Du får ansvaret for at udvikle en organisation på syv personer bestående af både salgsleder og sælgere i direkte reference. Din vigtigste opgave bliver at skabe retning, udvikle teamet og sikre, at organisationen lykkes som én samlet enhed.

Dine øvrige opgaver bliver bl.a.:

- At udvikle og ikke mindst sikre implementering af salgsstrategien for Fabriksbeton
- Du får ansvaret for det overordnede salgsbudget i Fabriksbeton
- Sammen med dit team at identificere nye markedsmuligheder og vækstområder
- At sikre, at salgsorganisationen bearbejder de rette kunder, herunder entreprenører, typehusfirmaer, projektkunder, byggemarkeder, arkitekter og rådgivere
- At samarbejde med kvalitet og produktion, så vores kunder fortsat oplever stabil kvalitet på vores produkter og branchens bedste kundeservice og tilgængelighed
- At indgå i Fabriksbetons lederteam og dermed deltage i udviklingen af hele forretningsområdet

Du får en selvstændig rolle med stor mulighed for at sætte dit præg på jobbet og salgsorganisationen i et forretningsområde.

Din baggrund:

Det er vigtigt, at du kan omsætte markedspotentiale til konkret forretning. Vi er handlekraftige, ansvarlige og respektfulde i vores samarbejde med både kunder, leverandører og ikke mindst hinanden.

Din succes i jobbet, er ikke afhængig af, at du kommer fra betonbranchen. Dog vil en solid indsigt i byggebranchen være en klar fordel.

Herudover vil vi lægge vægt på følgende:

- Du er en dygtig leder og har gode salgsledelsesresultater med dig. Det motiverer dig at skabe resultater gennem andre, samt udvikle og coache dine medarbejdere
- Du prioriterer fælles resultater højere end personlige præstationer
- Du har solid erfaring med værdibaseret salg til byggebranchen, du forstår salgskanalerne og kender dynamikkerne i markedet
- Du er en dygtig kommunikator med en forretningsforståelse, der giver dig et forspring, når du er i dialog med kunder og kolleger
- Du er nysgerrig på det, du sælger og har lyst til at forstå kompleksiteten i vores produkt

Som person er du desuden kendt for at være handlings- og resultatorienteret, og du formår at skabe relationer på alle niveauer - fra byggepladsen til centrale indkøbsfunktioner. Du skaber følgeskab og har ikke mindst lysten til at lykkes på tværs af og i samarbejde med både salgsorganisation, produktion og kvalitetsafdeling.

Lyder det interessant?

Så send os gerne din ansøgning hurtigst muligt. Vi afholder samtaler løbende og lukker stillingsopslaget, når vi har fundet den rette. Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte **Direktør for Fabriksbeton Morten Rosenkilde på tlf. +45 40 35 56 58.**

Om IBF

Vi siger Beton til Tiden. For os handler tid om mere end produktion – det handler om rettidig rådgivning, levering og samarbejde, for vi ved, hvor afgørende tid er i byggebranchen. Vi er Handlekraftige, Ansvarlige og Respektfulde. Disse tre værdier danner fundamentet for alt, hvad vi gør – og sammen tager vi ansvar for at lykkes. Med fokus på ansvarlighed har vi sat os et ambitiøst mål om at reducere CO₂-udledningen i koncernen med 70% inden udgangen af 2030, og vi har allerede nu produkter indenfor både belægning, afløb og fabriksbeton med markante CO₂-reduktioner. F.eks. kan vi ændre CO₂-udledningen fra 229,9 kg CO₂/m³ til 127,9 kg CO₂/m³ i en C25/30 fabriksbeton ved at skifte den konventionelle cement ud med alternative materialer. Vi er en familieejet virksomhed med cirka 900 kollegaer fordelt på 40 lokationer i hele landet. Hverdagen hos IBF er uformel og præget af en flad struktur. Her er der plads til initiativ og ansvar. Vi lytter til nye idéer og belønner dem, der tager ejerskab. Vi tror på, at forskellighed er en styrke – og måske er det netop dig, vi mangler på holdet.