

Salgselev | IBF i Hedehusene

Kickstart din salgskarriere hos IBF Hedehusene

Drømmer du om at arbejde med salg, har et naturligt købsmandsgen - og er du typen, der ikke er bange for at gribe telefonen og give kunden en god, faglig købsoplevelse?

Så har du mulighed for at starte din karriere i et job, hvor vi vægter frihed under ansvar, og hvor du hurtigt får dine egne arbejdsområder.

Som IBFs nye salgselev tilbyder vi en 2-årig praktisk uddannelse med gode kollegaer, der støtter dig gennem din læringsproces. Vi giver dig en grund oplæring i vores produkter, så du føler dig hjemme i sortimentet og kan give kunden den bedste hjælp. Uddannelsen er kombineret med skoleophold, så du i løbet af uddannelsen får en god veksling mellem teori og praktik.

Din hverdag hos IBF

IBF er en dansk familieejet betonvarefabrik, der bl.a. sælger fliser og belægningssten til tømmerhandler og byggemarkeder over hele Danmark samt direkte til anlægsgartnere og entreprenører.

Du bliver hurtigt en del af vores interne salgsteam, der hver dag arbejder med tilbudsgivning, ordremodtagelse og rådgivning til de forskellige kundegrupper. Du vil også få mulighed for at komme "rundt i butikken" og i kortere perioder arbejde i andre IBF afdelinger.

Vi giver dig desuden en god oplæring i vores ERP-system (NAV/BC), hvor vi håndterer alle ordrer, produktdata og lagerstatus.

Vi forestiller os, at du er...

- frisk på at lære og klar til "give den gas" som vores nye interne salgselev
- klar til at tage ansvar for dine egne beslutninger
- positiv og løsningsorienteret i telefonen
- parat til en hverdag i et travlt og professionelt miljø, hvor der også er plads til en god snak ved kaffemaskinen

Ansøgning og kontakt:

Fortæl hvorfor du skal være IBF's nye salgselev ved at uploade din ansøgning og relevante bilag på linket herunder.

Vi ønsker stillingen besat snarest muligt og holder derfor løbende samtaler. Når vi har fundet vores nye kollega, lukker vi stillingen ned. Hvis du har spørgsmål, er du meget velkommen til at kontakte Intern Salgsleder Jesper Keil på tlf. +45 7213 4234.

Vi glæder os til at høre fra dig.